



PARA PUBLICACIÓN INMEDIATA

Contacto:

Maria Bustamante, LAVCA

mbustamante@lavca.org

+1 646. 315. 6737

Fondos de PE/VC captaron un récord histórico de US\$10,3 mil millones para América Latina en 2011

LAVCA dio a conocer los datos de fondos de Private Equity y Venture Capital en América Latina correspondientes a 2011

Nueva York, 21 de marzo de 2012 – El capital captado por fondos de *private equity* y *venture capital* que invierten en América Latina alcanzó un récord histórico de US\$10,3 mil millones en 2011, un aumento del 27% con respecto al récord del año 2010 de US\$8,1 mil millones, de acuerdo con el 2012 LAVCA Industry Data publicado hoy por la Latin American Private Equity & Venture Capital Association (LAVCA).

Los fondos dedicados a Brasil capturaron US\$8,1 mil millones del capital total asignado. Cinco fondos levantados por las firmas Gávea Investimentos, Vinci Partners, BTG Pactual y Patria Investimentos (a través de dos fondos) representaron US\$7,3 mil millones del total recaudado para el país, lo que demuestra la confianza de los inversores internacionales en los asset managers brasileños, así como su deseo de incrementar su presencia en el mercado Brasileño.

Los fondos regionales representaron US\$1,1 mil millones del capital total asignado. Mientras que The Carlyle Group levantó un fondo de US\$776 millones dedicado a Sudamérica, otras firmas de PE/VC globales están invirtiendo en la región a través de fondos dedicados a los mercados emergentes, en lugar de lanzar vehículos de inversión específicos en América Latina.

“Si bien los fondos de Brasil capturaron la mayoría del capital levantado para Latinoamérica en 2011, seguimos viendo un creciente apetito por otros mercados regionales. Más recientemente, empresas tales como Linzor Capital Partners y Victoria Capital Partners están levantando fondos regionales y realizando transacciones en varios mercados, siguiendo el éxito anterior de Advent International y Southern Cross”, dijo Cate Ambrose, presidenta y directora ejecutiva de LAVCA. “Además, algunas de las mayores firmas brasileñas también están expandiéndose a Colombia, Chile, Perú o México, lo cual muestra un desarrollo positivo para el crecimiento de la industria de capital privado en toda América Latina”.

En 2011 se observó también un incremento de las desinversiones con 53 transacciones de empresas respaldadas por capital privado por valor de US\$ 10,6 mil millones, lo que representa un aumento del 204% con respecto a 2010. En la primera mitad del año se realizó un total de seis ofertas públicas de acciones (OPAs), incluyendo la salida de Arcos Dorados en la bolsa de Nueva York. En la segunda

mitad del año las ventas estratégicas fueron la estrategia de salida preferida.

En general, el número de inversiones en 2011 se encuentra a la par con respecto a 2010, pero la cantidad de capital invertido se redujo un 10% año a año, con US\$6,5 mil millones invertidos en 2011 frente a US\$7,2 mil millones en 2010.

Mientras que Brasil capturó el mayor porcentaje de transacciones (50%) y capital invertido (64%), otros mercados regionales registraron aumentos en los totales de transacciones o en los dólares invertidos, entre ellos México, Colombia y Perú.

México registró un aumento tanto en el número de transacciones como en el capital asignado. Las empresas completaron 21 transacciones por un valor de US\$456 millones, lo que representa un aumento de 117% en comparación con el capital invertido en las empresas mexicanas durante el año 2010.

Mientras que las transacciones de *buyout* y *growth financing* capturaron el 88% del capital invertido, tanto las transacciones de *early stage* como las de capital semilla/incubador registraron un aumento en el número de transacciones y capital invertido comparado con 2010.

Firmas de *venture capital* de Estados Unidos se han trasladado a la región en los últimos años, generando una proliferación de transacciones en *startups* durante 2011. Se vieron inversiones por parte de Accel Partners, Redpoint, General Catalyst y Tiger Global Management en *startups* Brasileñas. Las transacciones de *early stage* representaron el 24% de todas las transacciones completadas en 2011.

Sectores representados en las inversiones realizadas en 2011 incluyeron tecnología de información, energía y otros servicios, que incluyen a industrias emergentes tales como cadenas de comida rápida y empresas de franquicias.

LAVCA genera datos sobre firmas de *private equity* y *venture capital* en América Latina desde 2008, a través de una encuesta confidencial de los gestores de fondos y fuentes secundarias. Se trata de la primera fuente fiable de datos sobre la actividad de *private equity* y *venture capital* en América Latina. En 2011 casi 250 firmas reportaron su actividad de inversión a LAVCA.

###

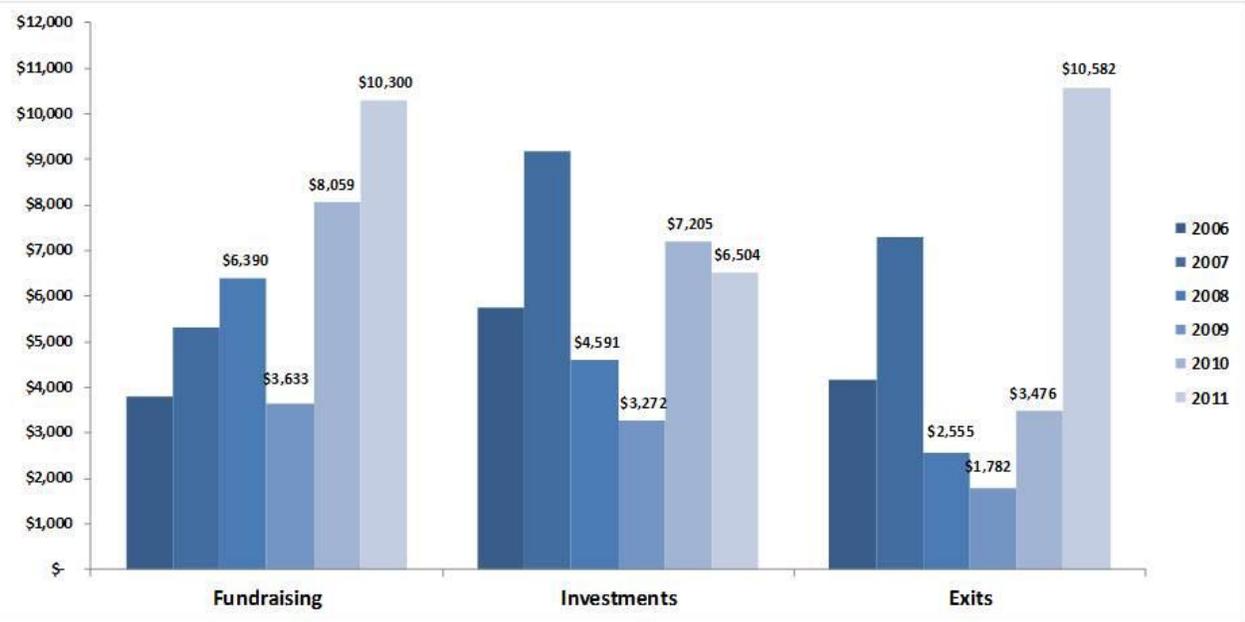
Sobre La Latin American Private Equity & Venture Capital Association (LAVCA)

La Latin American Private Equity & Venture Capital Association (LAVCA) es una organización sin fines de lucro dedicada a promocionar la expansión del capital privado y capital emprendedor en América Latina y el Caribe. LAVCA cuenta con más de 130 miembros que van desde firmas líderes a nivel global con presencia en la región hasta administradores de fondos locales desde México a Argentina. Estas firmas miembro manejan activos conjuntos por más de 50 mil millones de dólares, dedicados a invertir y hacer crecer empresas en América Latina. Sumado al soporte que brindan sus miembros, los programas y proyectos de investigación de LAVCA cuentan con el apoyo del Fondo Multilateral de Inversiones (MIF/FOMIN) y de la Corporación Andina de Fomento (CAF).

** Véase la página siguiente para gráficos del 2012 LAVCA Industry Data.

El 2012 LAVCA Industry Data es patrocinado por el Fondo Multilateral de Inversiones (MIF / FOMIN) y la Corporación Andina de Fomento (CAF). Los gráficos siguientes son ejemplos del paquete de datos de 2012, que estará disponible a finales de este mes.

Fundraising, Investments and Exits (USD million, 2006- 2011)



© 2012 LAVCA Industry Data

Notes
2006- 2007 figures are based on VE-LA reports. 2008 -2011 figures are based on LAVCA industry surveys.