



## PARA DIVULGAÇÃO IMEDIATA

---

Contato:  
Maria Bustamante, LAVCA  
Director, Marketing & Communications  
[mbustamante@lavca.org](mailto:mbustamante@lavca.org)  
+1 646.315.6737

### **Empresas de PE/VC Levantaram um Recorde Histórico de US\$10,3 bilhões para a América Latina em 2011**

*A LAVCA Divulga os Dados de 2011 de Private Equity & Venture Capital na América Latina*

**Nova Iorque, 21 de março de 2012** - O levantamento de recursos por gestores de *private equity* e *venture capital* que investem na América Latina atingiu um recorde histórico de US\$10,3 bilhões em 2011, um aumento de 27% sobre o valor registrado sobre o ano anterior, de US\$8,1 bilhões, de acordo com a pesquisa LAVCA Dados da Indústria 2012, divulgada hoje pela Latin American Private Equity & Venture Capital Association (LAVCA).

Fundos dedicados ao Brasil corresponderam a US\$8,1 bilhões do total de capital comprometido. Cinco fundos levantados pelos gestores locais Gávea Investimentos, Vinci Partners, BTG Pactual e Pátria Investimentos (levantou dois fundos) representaram US\$7,3 bilhões do total de captação de recursos para o país, ilustrando a força de experientes gestores de ativos do Brasil e o desejo de investidores globais para exposição ao Brasil.

Fundos regionais foram responsáveis por US\$1,1 bilhões do total do capital comprometido. Enquanto o Grupo Carlyle levantou um fundo específico pan-América do Sul, com US\$776M em compromissos, outros gestores globais estão optando por investir na região através de fundos dedicados a mercados emergentes, ao invés de levantar veículos focados na América Latina.

"Embora os fundos do Brasil tenham conquistado a maior quantidade de capital comprometido em 2011, continuamos a ver um apetite saudável para outros mercados regionais. Mais recentemente, gestores como a Linzor Capital Partners e a Victoria Capital Partners levantaram fundos regionais e buscaram oportunidades em vários mercados, seguindo o sucesso anterior da Advent International e da Southern Cross," disse Cate Ambrose, Presidente e Diretora-Executiva da LAVCA. "Além disso, algumas dos maiores gestores brasileiros estão também se expandindo na Colômbia, no Chile, no Peru e no México, um desenvolvimento positivo para o crescimento da indústria de *private equity* na América Latina."

Saídas também cresceram em 2011, com 53 saídas de *private equity* no valor de US\$10,6 bilhões, um aumento de 204% sobre 2010. Enquanto a região viu um número de IPOs de alto perfil em 2011, incluindo a listagem da Arcos Dorados na Bolsa de Valores de Nova Iorque, no primeiro semestre, a

segunda metade do ano foi associada à volatilidade dos mercados. Vendas estratégicas foram a estratégia de saída preferida.

Globalmente, o número de negócios foi próximo ao de 2010, mas o montante de capital investido caiu 10%, para US\$6,5 bilhões em 2011, contra US\$ 7,2 bilhões em 2010.

Enquanto o Brasil continuou a capturar o maior percentual de transações (50%), e de capital investido (64%), outros mercados regionais mostraram aumentos no número de negócios, ou de dólares investidos, entre eles a Argentina, a Colômbia e o Peru.

O México registrou um aumento tanto no número de negócios como de capital comprometido. As empresas gestoras completaram 21 transações, a um valor de US\$456 milhões, um aumento de 117% quando comparado ao capital investido em empresas mexicanas em 2010.

Enquanto as transações de *buyout* e *growth capital* capturaram 88% do capital investido, tanto os investimentos em fase inicial como os de sementes/incubadores tiveram um aumento no número de negócios e de capital investido, em relação a 2010.

Empresas de *venture capital* dos EUA e internacionais alocaram capitais para a região com a proliferação das transações em *early stage* durante 2011, incluindo investimentos da Accel Partners, da Redpoint, da General Catalyst e da Tiger Global Management em start-ups brasileiros. Transações em *early stage* responderam por 24% de todos os negócios concluídos em 2011.

Uma gama de setores apresentou crescimento notável, tanto em número de negócios quanto no valor em dólares dos investimentos, incluindo o de tecnologia da informação, o de energia, e outros de serviços, entre as quais indústrias emergentes, como cadeias de fast food e empresas de franquia.

A LAVCA tem coletado dados proprietários em PE/VC na América Latina desde 2008, quando o primeiro *LAVCA Industry Data* foi lançado. O *2012 LAVCA Industry Data* é baseado em uma pesquisa confidencial com gestores de fundos e fontes secundárias, criando a primeira fonte confiável de dados sobre private equity e venture capital na América Latina. O número de firmas membros da LAVCA e outros participantes na indústria reportando as suas atividades de investimentos continua a aumentar, a cada ano, chegando a quase 250 em 2011.

# # #

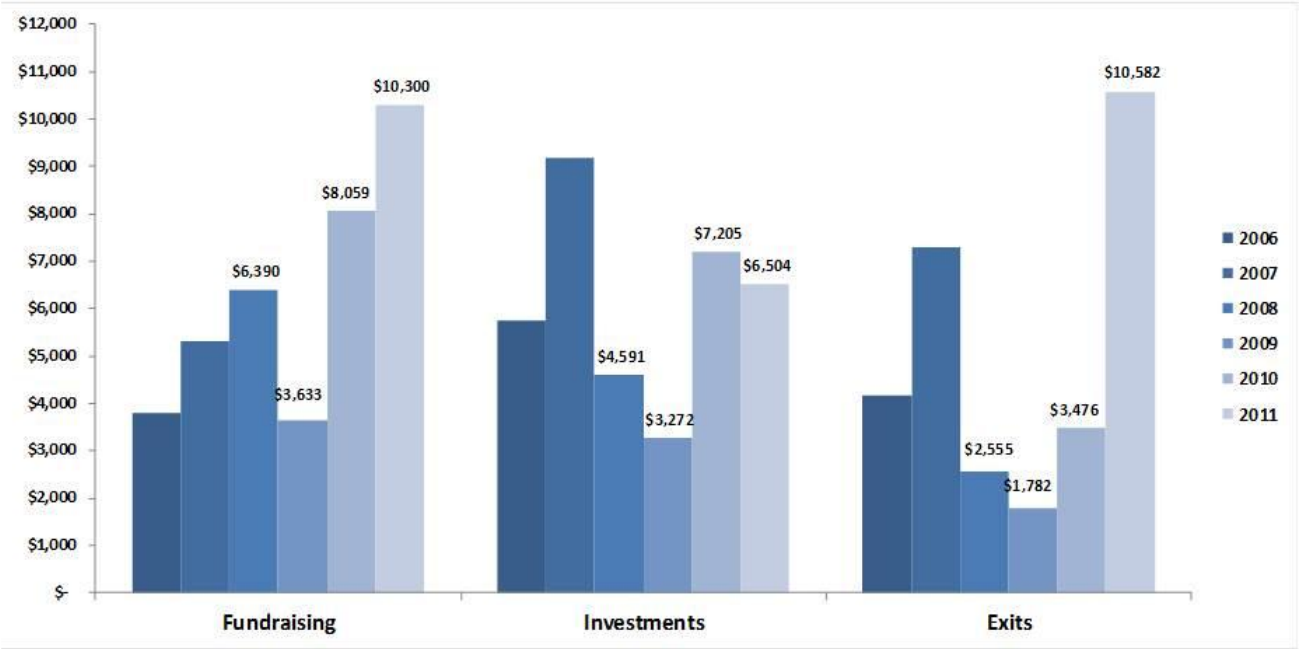
### **Sobre a Latin American Private Equity & Venture Capital Association**

A Latin American Private Equity & Venture Capital Association (LAVCA) é uma organização sem fins lucrativos dedicada a apoiar o crescimento do setor de *private equity* e *venture capital* na América Latina e Caribe. O quadro societário da LAVCA compõe-se de mais de 130 firmas, de grandes empresas de investimento globais ativas na região a gerentes de fundos locais, do México à Argentina. As firmas associadas controlam ativos que totalizam mais de US\$50 bilhões, direcionados para a capitalização e o crescimento de empresas latino-americanas. Além do apoio de suas firmas associadas, a pesquisa e os programas conduzidos pela LAVCA são possíveis graças a um constante comprometimento do Fundo Multilateral de Investimento (MIF/FOMIN) e da Corporação Andina de Fomento (CAF). Para obter mais informações, acesse [www.lavca.org](http://www.lavca.org).

\*\* Consulte a página seguinte para uma amostra de gráficos do *2012 LAVCA Industry Data*.

O 2012 LAVCA Industry Data é patrocinado pelo Fundo Multilateral de Investimentos (MIF/FUMIN) e pelo Banco de Desenvolvimento da América Latina (CAF). O gráfico a seguir é um exemplo do pacote de dados de 2012, que estará disponível ainda este mês.

## Fundraising, Investments and Exits (USD million, 2006- 2011)



© 2012 LAVCA Industry Data

Notes  
2006- 2007 figures are based on VE-LA reports. 2008 -2011 figures are based on LAVCA industry surveys.